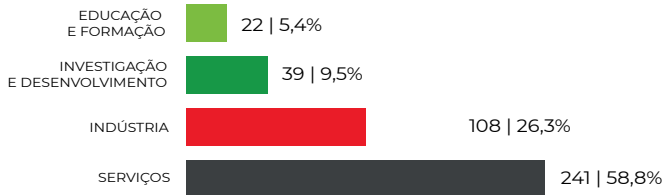


Atividade Empresarial e Conhecimento - A Economia de Defesa Portuguesa possui um conjunto muito diversificado de empresas e de centros de Investigação tecnológica e de formação, abrangendo 40 setores de atividade que promovem sinergias entre o duplo uso (valores de 2019).

Fontes: BTID e IES

350 Empresas e 61 Entidades de I&D e Educação/Formação

DOS QUAIS:



Empresas Economia de Defesa

11,4% GRANDES
22,9% MÉDIAS
65,7% MICRO E PEQUENAS

Empresas Portuguesas

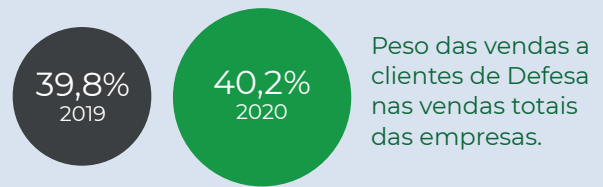
0,1% GRANDES
0,5% MÉDIAS
99,4% MICRO E PEQUENAS

4,75 Mil Milhões €
Vendas somadas das empresas



40 setores de atividade diferentes (duplo uso)

Fonte: Inquérito às empresas



Recursos Humanos - A Economia de Defesa em Portugal assenta em capital humano muito bem preparado, com um elevado nível de educação e formação, que se reflete numa produtividade e em salários que estão muito acima da média nacional (valores de 2019).

Fontes: IES e Quadros de Pessoal



36.711
pessoas ao serviço de empresas

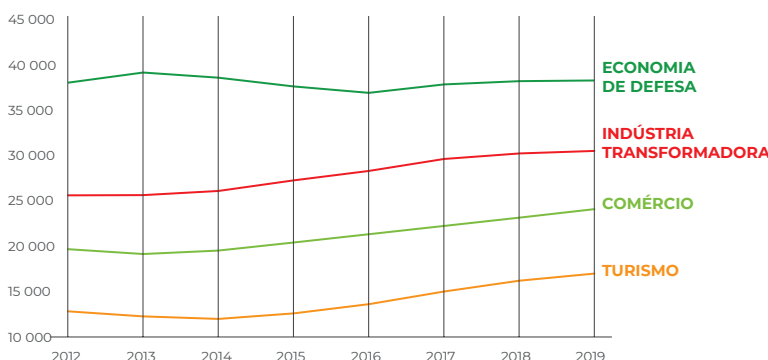
808€
Salário médio mensal das empresas nacionais.

1.595€
Salário médio mensal na Economia de Defesa.

Salário médio mensal na economia de defesa quase 2 vezes superior à média das empresas portuguesas.

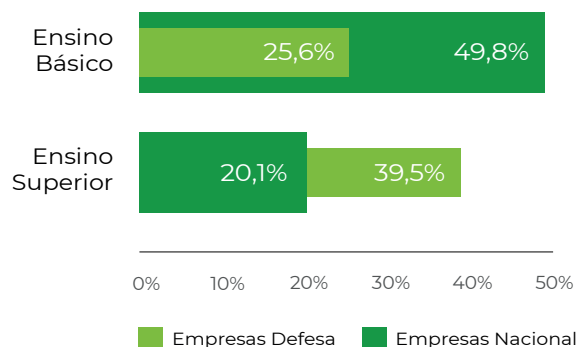
Produtividade: VAB por trabalhador

€ - média móvel 3 anos



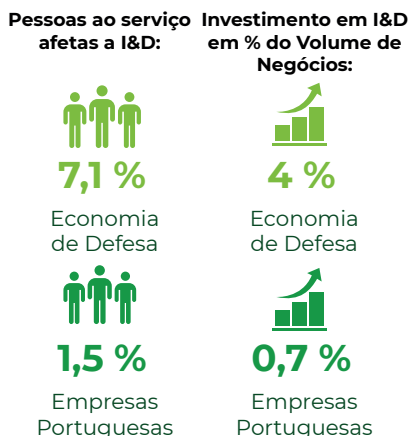
Educação e Qualificações (2018)

Percentagem de Recursos Humanos com:



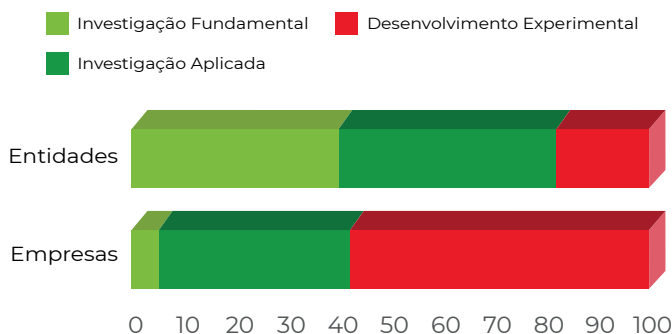
Investigação & Desenvolvimento Tecnológico - Em 2019 a competitividade da Economia de Defesa portuguesa assenta cada vez mais no conhecimento e na investigação e desenvolvimento tecnológico, que constituem a base da inovação e da criação de produtos e serviços. Fontes: DGEEC e IPTN19

EMPRESAS

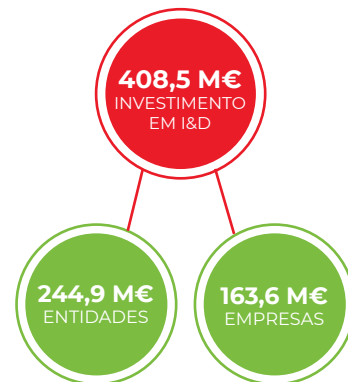


EMPRESAS E ENTIDADES

Tipo de I&D realizada por empresas e entidades de Defesa (% do total)

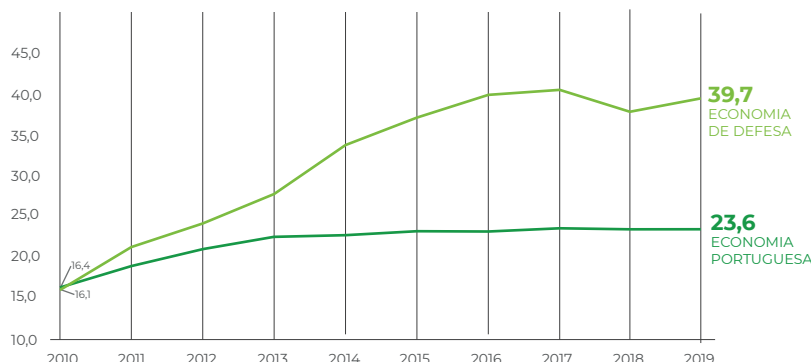


ENTIDADES E EMPRESAS QUE ATUAM NA ECONOMIA DE DEFESA

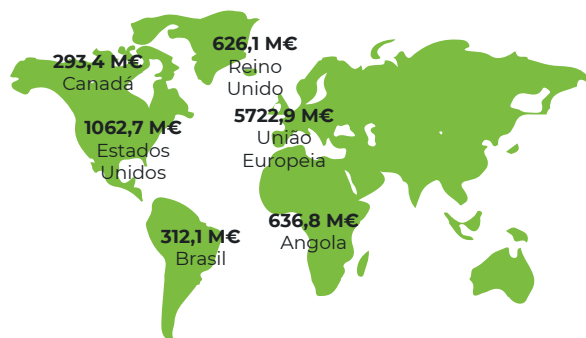


Internacionalização - A Economia de Defesa é composta por empresas com atividade muito orientada para o exterior e com cada vez maior diversificação de mercados, que resulta de um número alargado de parcerias e da crescente integração nas cadeias de valor internacionais. Fontes: INE e Banco de Portugal

Exportações em % das Vendas Totais



Exportações de Bens: Novos Mercados Ganharam Peso Significativo (2010-2019)



A diversificação de mercados levou a um maior peso das exportações para fora da UE.

Exportações: Peso da Defesa

